

A decorative pattern of overlapping triangles in various colors (blue, brown, grey, gold) on the left side of the slide.

---

Quartalsmitteilung  
3 Monate 2017/18

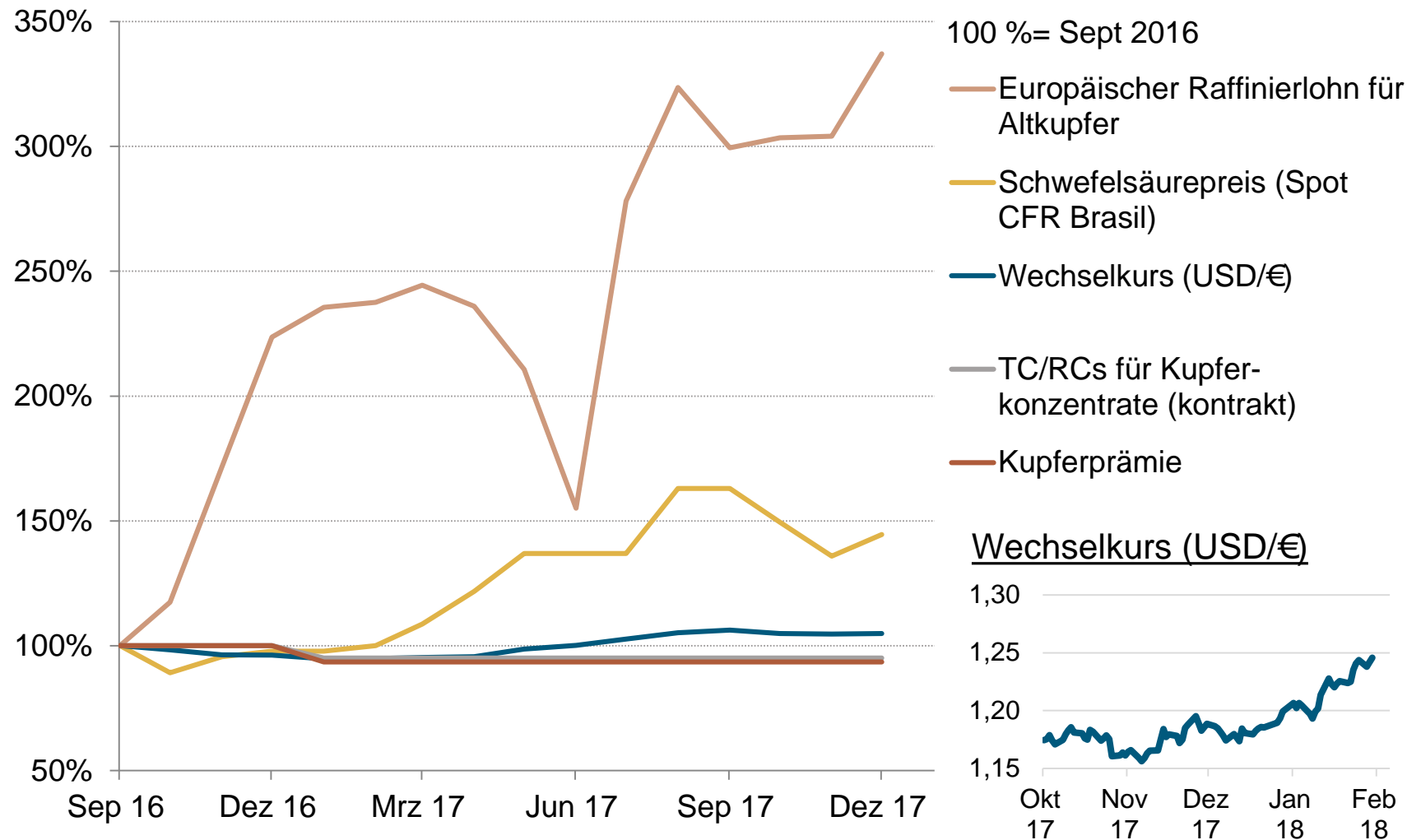
*Telefonkonferenz  
am 13.02.2018*



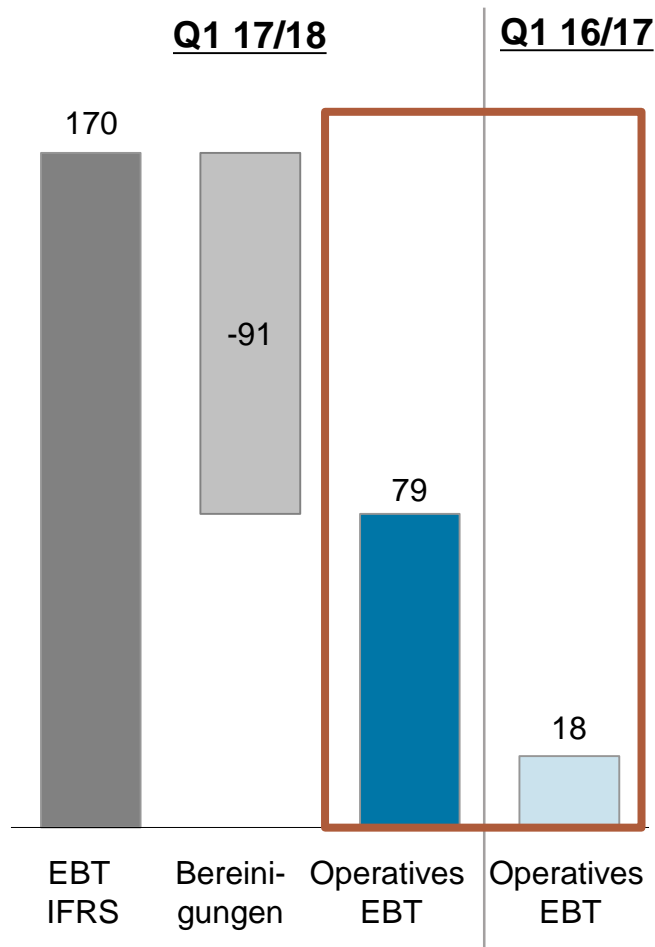
	Q1 2017/18	Q1 2016/17
EBT operativ (Mio. €)	79	18
Netto Cashflow (Mio. €)	-246	-41
ROCE operativ (%) (operatives EBIT letzte 4 Quartale)	15,4	9,5



## Entwicklung wichtiger Marktpreise und -Verarbeitungslöhne



EBT Q1 2017/18 (in Mio. €, gerundet)



Positive Einflussfaktoren:

- » Deutlich höherer Konzentratdurchsatz, das Vorjahr war belastet durch einen geplanten Wartungsstillstand in Hamburg
- » Deutlich höhere Raffinierlöhne für Altkupfer bei sehr gutem Angebot
- » Mengen- und preisbedingt höhere Säureerlöse
- » Höheres Metallergebnis bei gestiegenen Kupferpreisen
- » Höherer Absatz bei Gießwalzdraht und Flachwalzprodukten
- » Positive Beiträge aus unserem Effizienzsteigerungsprogramm

Gegenläufig wirkten:

- » Niedrigere Kupferprämie
- » Der schwächere US\$

(nach IFRS operativ)		Q1	Q1	Veränderung	
		2017/18	2016/17	Absolut	Relativ
Umsatz	Mio. €	2.872	2.462	410	17 %
Rohergebnis	Mio. €	291	230	61	27 %
EBITDA	Mio. €	114	54	60	> 100 %
EBIT	Mio. €	82	22	60	> 100 %
EBT	Mio. €	79	18	61	> 100 %
Konzernergebnis	Mio. €	60	14	46	> 100 %
Netto-Cashflow	Mio. €	-246	-41	-205	> 100 %
Return on Capital Employed (ROCE)	%	15,4	9,5	-	-

(auf Basis IFRS operativ)	31.12.2017 operativ	31.12.2016 operativ	Zielwert
<b>Rentabilität</b>			
ROCE*	15,4 %	9,5 %	15 %
<b>Kapitalstruktur</b>			
- Eigenkapitalquote (EK/BS)	51,4 %	47,4 %	> 40 %
- Anlagendeckung (EK/AV)	147,3 %	128,5 %	> 120 %
<b>Schulden- und Zinsdeckung</b>			
- Netto-Finanzverbindlichkeiten/EBITDA**	0,1	0,4	< 3
- EBITDA/Zinsergebnis	34,2	14,2	> 5
<b>Liquidität</b>			
- Liquidität 2. Grades (UV - Vorräte + Fertigprodukte + Linie/kurzfr. FK)	138,0 %	119,3 %	> 100 %

\* EBIT rollierend letzte 4 Quartale

\*\* EBITDA rollierend letzte 4 Quartale

Operatives Ergebnis Segment Metal Refining & Processing (MRP) (Q1 GJ 2017/18)







Segment MRP	GJ 17/18	GJ 16/17
EBIT (in Mio. €)	95	38
EBT (in Mio. €)	93	35
ROCE* (%)	20,4	13,4
(Mengen in 1.000 t)		
Konzentrate	654	544
Alt-/Blisterkupfer	99	118
Kathoden	296	281
Schwefelsäure	633	529
Gießwalzdraht	181	163
Strangguss	44	43

- » Höhere Konzentratdurchsätze – auch unter Berücksichtigung des geplanten Wartungsstillstandes in Hamburg in Q1 des Vorjahres (-15 Mio. €)
- » Vorjahr belastet durch negative Bewertungseffekte (26 Mio. €), die im wesentlichen dem neuen Segment MRP zuzurechnen sind
- » Wesentlich höhere Raffinierlöhne bei sehr gutem Angebot
- » Mengen- und preisbedingt höhere Schwefelsäureerlöse
- » Höheres Metallmehrausbringen bei höheren Kupferpreisen
- » Höhere Gießwalzdrahtabsätze
- » Niedrigere Kupferprämie
- » Schwächerer US\$

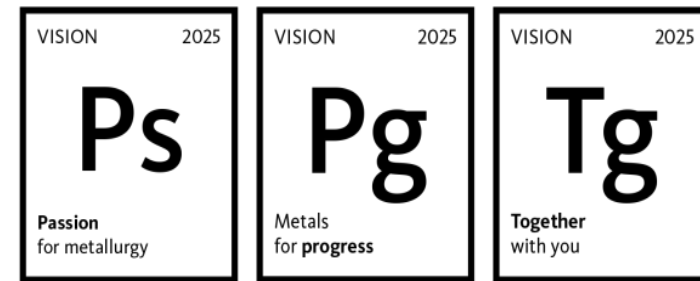
\* EBIT rollierend letzte 4 Quartale

Verkaufsmengen anderer Metalle (ohne Kupfer)

			Q1 17/18	Q1 16/17
Gold		t	12	10
Silber		t	210	201
Blei		t	5.413	5.505
Nickel		t	720	591
Zinn		t	570	347
Nebenmetalle		t	319	305
Platingruppe (PGM)		kg	2.492	2.029

Nebenmetalle: Selen, Tellur, Rhenium, Antimon, Wismut

PGM: Platin, Osmium, Iridium, Ruthenium, Rhodium, Palladium



**Expansion des Multi-Metall-Geschäfts:  
ausgeprägte Expertise & innovative  
Lösungen für die Industrie**



Operatives Ergebnis Segment Flat Rolled Products (FRP) (Q1 2017/18)



Segment FRP	Q1 17/18	Q1 16/17
EBIT (in Mio. €)	-5	-9
EBT (in Mio. €)	-7	-10
ROCE* (%)	1,5	-0,8
(Mengen in 1.000 t)		
Flachwalz- und Spezialdraht- produkte	55	53

- » Ergebnis belastet durch negative Bewertungseffekte i.H.v. 3 Mio. € (Vj. 4 Mio. €)
- » Saisonbedingt geringere Kundennachfrage
- » Kapazitäten gut ausgelastet
- » Grundsätzlich positive Marktentwicklung
- » Effizienzsteigerungsprogram wirkt positiv bei Produktivität und Ausbringung
- » Schwächerer US\$

\* EBIT rollierend letzte 4 Quartale



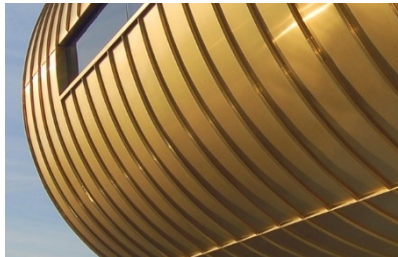
- » Term Sheet am 12.02.2018 unterschrieben, mit grundsätzlicher Aufsichtsratsunterstützung
- » Finaler Kaufvertrag mit üblichen Vorbehalten, insbesondere Kartellbehörden und finale Aufsichtsratsgenehmigung sind die nächsten Schritte

### Gründe

- » Schwerpunkt der neuen Strategie von Aurubis liegt auf der Stärkung des Standard-Kupfergeschäfts und der Entwicklung des Multi-Metall-Geschäfts
- » Wieland ist ein idealer strategischer und industrieller Investor

### Umfang

- » Standorte
  - » Produktionsstandorte in den USA, den Niederlanden, in Finnland und Deutschland
  - » Schneidcenter in der Slowakei, Italien und Großbritannien
  - » Weltweite Verkaufsorganisation
  - » 50 %- Anteil an Schwermetall Halbzeugwerk GmbH & Co KG (Schwermetall)
- » GJ 2016/17
  - » Produktion von 230.000 t Kupfer- und Legierungsprodukte
  - » Rd. 1.740 Mitarbeiter + ca. 300 bei Schwermetall
  - » Umsatz von 1,3 Mrd. € + 300 Mio. € bei Schwermetall



- » Reuters-Poll vom 25.01.2018 liegt für den durchschnittlichen Kupferpreis 2018 bei 6.684 US\$/t
- » Das Angebot an Kupferkonzentraten sollte zufriedenstellende TC/RC's ermöglichen – trotz des reduzierten Benchmarks
- » Hohe Anlagenverfügbarkeit unserer Primärkupferhütten
- » Schwefelsäuremärkte stellen positive Entwicklung in Aussicht – jedoch unverändert kurzfristige Visibilität
- » Altkupfermärkte mit gutem Mengenangebot und entsprechenden Raffinierlöhnen
- » Kupferprämie auf Vorjahresniveau
- » Nachfrageerwartung für Gießwalzdraht über Vorjahr
- » Strangguss und Bandprodukte auf Vorjahresniveau
- » Effizienzsteigerungsziele für 2017/18 sollten werden erreicht
- » US\$ Effekte deutlich schwächer als 2016/17

Für das GJ 2017/18 erwarten wir für den Aurubis-Konzern **ein auf dem sehr guten** Vorjahresniveau liegendes operatives EBT und einen leicht niedrigeren operativen ROCE gegenüber dem Berichtsjahr 2016/17.

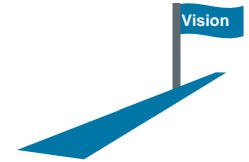
**Aurubis-Definition für eine qualifiziert komparative Prognose**

Veränderung operatives EBT	
± 0 bis 5 %	auf Vorjahresniveau
± 5,1 bis 15 %	moderat
> ±15 %	deutlich

Delta operativer ROCE Prozentpunkte	
± 0 bis 1	auf Vorjahresniveau
± 1,1 bis 4	leicht
> ± 4	deutlich

Transformationsprogramm

# ONE Aurubis



Strategie	Organisation & Verantwortlichkeit	Geschäftsverbesserung	Führung & Mitarbeiterentwicklung	Kultur & Kommunikation
<p><b>Klare Richtung</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>› Umsetzung der Gruppen- und Geschäftsstrategien</li> <li>› Umsetzung der funktionalen Strategien</li> </ul>	<p><b>Effiziente Organisation</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>› Überprüfung der Organisation</li> <li>› Eine Organisation, die Vision und Strategie unterstützt</li> </ul>	<p><b>Bessere Prozesse</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>› Kontinuierliche Verbesserung in allen Funktionen</li> </ul>	<p><b>Mitarbeiterentwicklung</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>› 360° Feedback</li> <li>› Bedarfsgesteuerte Kompetenzen und interne Fähigkeiten entwickeln</li> <li>› Zukünftiges wichtiges Know-How aufbauen und sichern</li> </ul>	<p><b>Verbindende Kultur</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>› Überprüfung der Unternehmenswerte unter Einbindung unserer Mitarbeiter</li> <li>› Transparenz über Schritte und Erfolge des Programms ONE Aurubis</li> </ul>

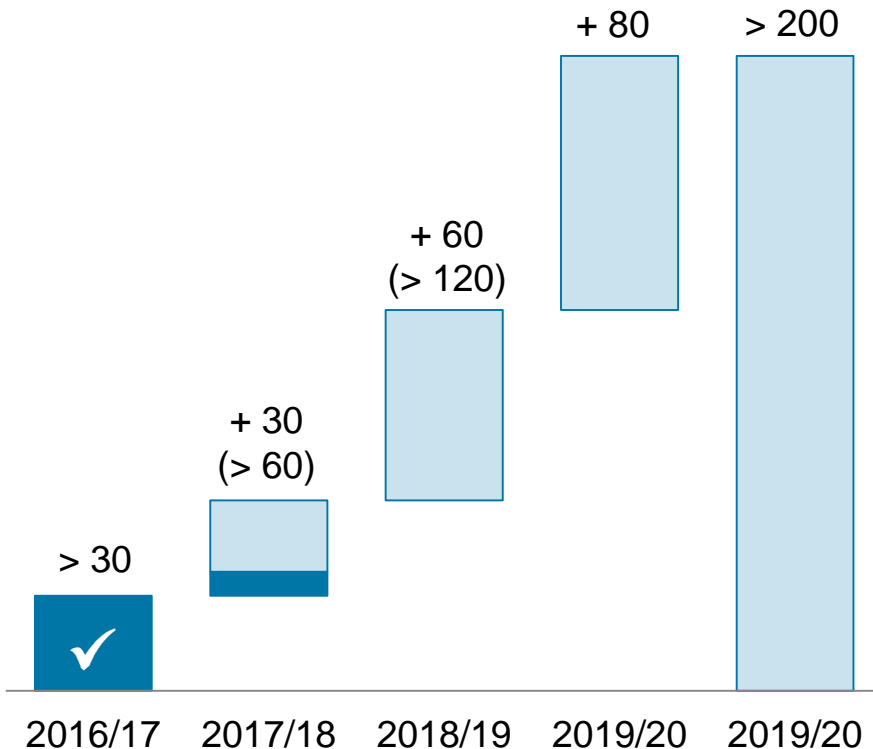




- » Die Aurubis AG und die Codelco Kupferhandel GmbH haben am 19.01.2018 einen Kaufvertrag zur Übernahme aller Anteile an der Deutsche Giessdraht GmbH in Emmerich am Rhein durch Aurubis unterzeichnet.
- » Bislang hielt Aurubis 60 %, Codelco 40 % an dem Gemeinschaftsunternehmen mit rund 110 Mitarbeitern.
- » Der Vollzug des Kaufvertrages steht unter dem Vorbehalt der Freigabe durch das Bundeskartellamt.
- » Deutsche Giessdraht fertigt jährlich rund 240.000 t Kupfer-Gießwalzdraht aus qualitativ hochwertigen Grade-A-Kathoden.
- » Ab 2019 übernimmt Aurubis die alleinige Vermarktung der Marke Rhein-Rod.

**Ziel: > 200 Mio. € Ergebnis-Steigerung (Basisjahr 2014/15)**

(in Mio. €)



- » Maßnahmen für 2017/18 identifiziert und in der Umsetzung
- » Aktuell liegen wir voll im Zeitplan
- » Alle Unternehmensbereiche tragen zum Projekterfolg bei, sowohl Produktion als auch die Corporate Functions.

---

A decorative pattern of overlapping triangles in various colors (blue, brown, gold, grey) on the left side of the slide.

Vielen Dank für ihre Aufmerksamkeit



Ihre IR-Ansprechpartner:



**Angela Seidler**  
Leiterin  
+49 40 7883-3178  
[a.seidler@aurubis.com](mailto:a.seidler@aurubis.com)



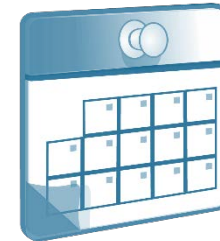
**Dieter Birkholz**  
Senior Manager  
+49 40 7883-3969  
[d.birkholz@aurubis.com](mailto:d.birkholz@aurubis.com)



**Christoph Tesch**  
Senior Manager  
+49 40 7883-2378  
[c.tesch@aurubis.com](mailto:c.tesch@aurubis.com)



**Elke Brinkmann**  
Senior Manager  
+49 40 7883-2379  
[e.brinkmann@aurubis.com](mailto:e.brinkmann@aurubis.com)



Finanz-  
kalender

- » Hauptversammlung 01/03/2018
- » Zwischenbericht  
6 Monate 2017/18 15/05/2018
- » Quartalsmitteilung  
9 Monate 2017/18 09/08/2018
- » Geschäftsbericht  
2017/18 11/12/2018

---

## Zukunftsgerichtete Aussagen

Dieses Dokument enthält in die Zukunft gerichtete Aussagen einschließlich Aussagen zu den Zielen, Plänen, Erwartungen und Absichten der Aurubis, die mit Risiken und Unsicherheiten behaftet sind.

Der Leser sollte vorsichtig sein, weil in die Zukunft gerichtete Aussagen bekannte und unbekannte Risiken beinhalten und auf signifikanten wirtschafts-, unternehmens- und wettbewerblichen Unsicherheiten und Eventualitäten basieren, die nicht im Wirkungskreis der Aurubis liegen.

Sollte sich eine oder mehrere dieser Unsicherheiten und Eventualitäten eintreten oder sollten sich zugrunde gelegte Annahmen als unrichtig erweisen, könnten die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den erwarteten, überschlägig geschätzten bzw. geplanten Ergebnissen abweichen.